

Module

zuletzt geändert am 11.02.2022

Revenue Forecasts

Mit der Hilfe des Revenue Forecasts können Sie im Wesentliche eine fundierte Vorhersage oder Schätzung für das kommende Jahr, d. h. wie viel Geld Ihr Unternehmen wahrscheinlich einnehmen wird, erstellen.



Nach der Auswahl des Enddatums des Revenue Forecasts und der gewünschten Projekte, erhalten Sie die folgende Auflistung:



- **Projekt:** Die Auflistung der ausgewählten Projekte.
- **Unit:** Die Unit des Projekts.
- **Auftragsart:** Die im Projekt ausgewählte Auftragsart.
- **Projektart:** Die im Projekt ausgewählte Projektart.
- **Auftragswert:** Die Summe aller freigegebenen Aufträge des Projekts.
- **Rechnungswert:** Die Summe aller Rechnungsbeiträge des Projekts.
- **Forecastwert:** Die Summe aller in den Monatsspalten eingetragenen Werte.
- **Prognose:** Die Summe der Rechnungen und des Forecasts ab der aktuellen Periode. Die Forecasts der Vergangenheit werden hier nicht beachtet.
- **nicht verteilt:** Der Auftragswert - Prognose. Der Wert, der noch nicht in Rechnung gestellt oder prognostiziert wurde.
- **Monate (hier: Januar 2022 bis Mai 2022):** Die Werte, aus denen sich der Forecast zusammensetzt.

From:

<https://infodesire.net/dokuwiki/> - **Projectile-Online-Handbuch**

Permanent link:

<https://infodesire.net/dokuwiki/doku.php?id=module:revenueforecast>



Last update: **2022/02/11 14:38**